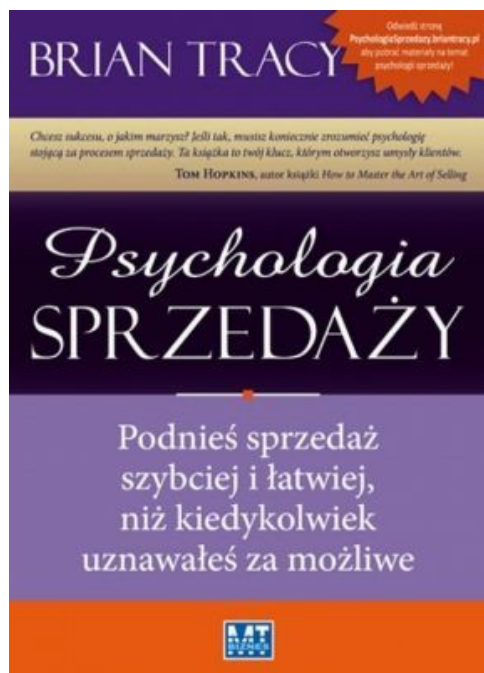


PSYCHOLOGIA SPRZEDAŻY Audiobook Podnieś sprzedaż szybciej i łatwiej, niż kiedykolwiek uznawałeś za możliwe



Cena: 33,90 PLN

Opis słownikowy

Autor	Tracy Brian
ISBN	978-83-7746-335-2
Rok wydania	2012
Wydawca	MT Biznes
Wysyłamy	Wysyłamy w ciągu 3-5 dni roboczych

Tabela cech produktu

Okładka	miękka
Liczba stron	224
Format	15.8x23.5

Opis produktu

Od 22 lat Tracy jest jednym z najlepszych handlowców na świecie. Doszedł do wniosku, że jego największym przełomem w dążeniu do sukcesu było odkrycie „psychologii sprzedaży”. Poznaj ludzkie myślenie, prawdziwe motywy kupowania oraz sprawdzone, najskuteczniejsze techniki sprzedaży i perswazji. Tracy zapewnia, że kiedy posiadasz tę wiedzę i wprowadzisz ją w życie, „podwoisz, potroisz i poczworzysz swoją sprzedaż i zysk w kilka miesięcy albo w kilka tygodni”.

W tej książce Tracy oferuje praktyczne metody i techniki sprzedaży, w tym warsztatowe „działania do przećwiczenia”. Nie ma prostszej ani bardziej bezpośredniej metody sukcesu. Po prostu zrób, co radzi Tracy, a zobaczysz, co stanie się z twoją sprzedażą.